

**COMMENT DEVENIR
RESPONSABLE ACHAT
ET TRANSPORT ?**

RESPONSABLE ACHAT ET TRANSPORT (F/H)

- Développer et gérer la stratégie des achats transports et logistiques
- Superviser les négociations des matériaux et services achetés
- Superviser les transferts de marchandises
- Coordonner et effectuer les examens des fournisseurs
- Effacer les coûts les plus bas en apportant la meilleure valeur ajoutée
- Participer au processus de planification et de prévision pour établir les coûts standard et fournir des explications sur les écarts de prix
- Favoriser un haut niveau de satisfaction de la clientèle en répondant aux besoins des objectifs commerciaux

**Offres d'emploi
Source pôle emploi
juin 2020**

Nombre d'offres
d'emploi en AURA :
2

CHEF DE TRANSIT (F/H)

- Piloter l'activité en veillant au respect des règlements « métiers », et des objectifs
- Assurer la préparation, la mise en place et le déroulement des opérations liées à l'accomplissement des missions logistiques opérationnelles
- Gérer l'expédition de matériel, de pièces de rechanges et de matières dangereuses
- Coordonner les différentes entités
- Réaliser la réorganisation d'acheminements

Nombre d'offres
d'emploi en AURA :
106

AGENT COMMERCIAL TRANSPORT ET LOGISTIQUE (F/H)

- Identifier les besoins des clients / prospects et leur proposer les moyens de transport adaptés en veillant à la bonne application de la politique de sûreté définie par la direction
- Gérer la prise de commande, la planification et l'optimisation des moyens humains et matériels dans le respect de la réglementation routière, sociale et européenne en vigueur
- Organiser les solutions de transport vendues en assurant un haut niveau de qualité au meilleur coût
- Suivre l'ensemble du processus
- Etre force de proposition dans la mise en œuvre d'actions d'amélioration auprès du responsable d'agence

Nombre d'offres
d'emploi en AURA :
410

COMMERCIAL TRANSPORT ET LOGISTIQUE (F/H)

- Identifier et cibler les clients professionnels pour constituer un fichier de prospection
- Prendre les rendez-vous
- Réaliser des visites de terrain programmées ou spontanées
- Rechercher de façon pertinente les prospects en utilisant les réseaux sociaux professionnels
- Suivre et fidéliser les clients
- Participer aux salons professionnels et différents événements clientèles
- Établir le reporting de vos activités auprès du responsable commercial

Nombre d'offres
d'emploi en AURA :
5