

Chargé de clientèle en assurance (F/H)

Villeurbanne – 69

Source : Apec

Par sa proximité et son ancrage territorial, Groupama Rhône-Alpes Auvergne se positionne comme un acteur majeur engagé qui investit dans la vie locale. Fidèle à son esprit mutualiste, Groupama protège et est à l'écoute de ses sociétaires.

Notre raison d'être : permettre au plus grand nombre de construire leur vie en confiance.

Nous recherchons un chargé de clientèle en assurance qui sera en charge du développement commercial spécialisé auprès d'une clientèle de professionnels.

Missions principales :

- Explorer l'ensemble des besoins de vos clients pour les accompagner sur les solutions adaptées, à partir d'un portefeuille clients existant
- Prospecter de nouveaux clients et créez votre réseau d'apporteurs d'affaires.
- Gérer la relation avec les assurés en recueillant et en identifiant leurs besoins
- Conseiller, négocier et conclure la vente des contrats
- Réaliser le suivi de son portefeuille de professionnel
- Mener les actions commerciales et de promotion pour atteindre les objectifs de vente avec une ambition collective tournée vers la performance commerciale, vous visez la conquête, le développement et la fidélisation, en privilégiant la qualité des risques et la satisfaction des clients
- Rendre compte de l'activité auprès de sa hiérarchie
- Exploiter et actualiser le système d'information commercial
- Représenter et promouvoir notre groupe lors d'évènement externe et/ou après de nos partenaires

Profil recherché :

Vous attachez beaucoup d'importance à la fidélisation de vos clients ainsi qu'à leur satisfaction. Vous disposez également du goût du challenge, vous avez à cœur de développer votre portefeuille. Vous faites preuve de dynamisme, d'organisation, d'implication et vous aimez la relation client.

Diplôme souhaité : bac+2 minimum

Expérience : minimum 2 ans exigée

Type de contrat : CDI

