

RESPONSABLE D'AGENCE IMMOBILIERE (F/H)

- Coordonner l'activité de votre équipe
- Réaliser l'accompagnement de votre équipe
- Créer votre portefeuille client à partir d'une base de données qualifiée et de votre prospection
- Estimer des biens immobiliers et développer la prise de mandats
- Analyser et comprendre les attentes et besoins des clients pour leur proposer des biens correspondants aux critères définis
- Organiser et réaliser les visites des biens immobiliers
- Négocier et mettre en place des solutions permettant de conclure la vente
- Recruter une équipe commerciale afin de développer l'activité

Offres d'emploi
Source pôle emploi
mai 2020

Nombre d'offres
d'emploi en AURA :
24

NEGOCIATEUR IMMOBILIER (F/H)

- Elaborer et suivre les plans de commercialisation et de communication définis avec le directeur commercial
- Gérer les offres entre acquéreur et vendeurs
- Rechercher de nouveaux prospects à l'aide de notre activité d'administration de biens
- Traiter des prospects acquéreurs, en flux poussé et des prospects vendeurs
- Proposer des produits et services du groupe
- Gérer l'administratif des ventes de l'agence

Nombre d'offres
d'emploi en AURA :
1911

AGENT IMMOBILIER (F/H) avec expérience

- Développer votre portefeuille de biens à la vente
- Estimer les biens
- Prospecter de nouveaux mandats (pige, boitage, emailing)
- Concrétiser des mandats de vente, négocier les conditions du mandat de vente
- Réaliser la commercialisation des biens (visites, publication d'annonces)
- Réaliser un suivi des clients (comptes rendus et conseils aux propriétaires, guider les acquéreurs vers les biens adéquats)
- Négocier des avant-contrats de vente (compromis)
- Communiquer avec les notaires pour la vente définitive

Nombre d'offres
d'emploi en AURA :
11

AGENT IMMOBILIER (F/H) débutant

- Prospecter vos clients acheteurs et vendeurs
- Identifier leurs besoins et projets de vie
- Accompagner les vendeurs ou acheteurs dans leurs projets de vie
- Assurer la promotion de ces biens auprès d'acquéreurs potentiels
- Effectuer des visites avec une clientèle ciblée
- Suivre régulièrement son portefeuille clients vendeurs et acquéreurs

Nombre d'offres
d'emploi en AURA :
1826

COMMENT DEVENIR
RESPONSABLE D'AGENCE
IMMOBILIERE ?