

## Conseiller commercial en assurance (F/H)

Saint-Etienne – 42

Source : Pôle emploi

Par sa proximité et son ancrage territorial, Groupama Rhône-Alpes Auvergne se positionne comme un acteur majeur engagé qui investit dans la vie locale. Fidèle à son esprit mutualiste, Groupama protège et est à l'écoute de ses sociétaires. Notre raison d'être : permettre au plus grand nombre de construire leur vie en confiance.

Groupama compte 29 agences dans la Loire et 89 chargés de clientèle qui prennent soin de nos 51 500 clients sociétaires. Et c'est dans la région autour de Saint-Etienne et proche de la Plaine du Forez que nous vous proposons de devenir conseiller commercial en assurances.

### Missions principales :

- Développer votre portefeuille par la commercialisation d'offres adaptées dans le cadre d'une démarche globale : assurance, épargne, vie, banque et services associés
- Fidéliser vos clients et générer de la recommandation
- Participer activement à la vie locale dans un état d'esprit " commerçant "
- Participer aux opérations commerciales de promotion, en synergie avec vos collègues et notre réseau institutionnel
- Mener une prospection dynamique pour conquérir de nouveaux clients
- Détecter de nouveaux clients par la création et le développement d'un réseau
- Exploiter son marché par la recommandation, le parrainage, les manifestations n'ont pas de secret pour vous

### Profil recherché :

Vos qualités d'écoute, votre sens du service client, votre goût du challenge commercial et du résultat ainsi que votre sens de l'organisation sont des qualités qui vont permettre d'occuper ce poste. Mais ce qui compte vraiment, c'est votre énergie et votre volonté de servir le client.

Diplôme souhaité : bac+2

Expérience : débutant accepté

Type de contrat : contrat à durée indéterminée

